

Texte de la présentation courte du concept DBH

POINT #1

	1
Gagner plus	
Temps libre	
Entrepreneur	
Combien de personnes	

Gagner Plus : Etes-vous pour ou contre l'idée de gagner plus d'argent ?

C'est une question à réponse évidente : Ecrire OK à côté de « gagner plus ».

Temps libre : Pour gagner quelques centaines ou quelques milliers d'euros en plus de ce que vous gagnez aujourd'hui avec votre job principal. Seriez-vous prêt à investir quelques heures par semaines pour travailler sérieusement ?

Ecrire OK à côté de « Temps libre ».

Entrepreneur : Si je peux vous expliquer comment avec moins de 10 € d'investissement et sans quitter la sécurité de votre job actuel... Vous pouvez créer et développer votre propre entreprise...

Voulez vous prendre 10 minutes pour étudier sérieusement ce qui est possible professionnellement et financièrement pour vous ?

Ecrire OK à côté de « Entrepreneur »

Combien de personnes : Connaissez-vous qui utilisent un téléphone portable ?

Ceux que vous avez dans votre répertoire, famille, amis, amis de la famille, famille des amis, collègues, club de sport, associations...

Avez-vous compté les conjoints et les ados ?

Ecrire le NOMBRE à côté de « Combien de personnes ».

POINT #2

Problème	2
M = M O = R	
Site & Média	
2°	
Equilibre B E	

Mobile = Micro Ondes = Risques

Sais-tu que le portable pourrait être dangereux pour la santé ?

Je savais comme tout le monde que ce n'était pas génial...

Compléter avec les lettres manquantes en rouge

Site & Médias

J'ai vu la télé, lu les journaux, je me suis renseigné sérieusement sur internet et il y a de quoi faire peur !!!

Cancers, nouvelles maladies, troubles du sommeil...

Ce qui m'a le plus choqué c'est le fait que les assureurs se préparent au pire en excluant de leurs garanties les risques liés aux mobiles.

Si ça t'intéresse je te donnerai des docs sur la question.

2°

Sais tu qu'en moyenne, lors d'un appel de 10 minutes avec un mobile le cerveau peut chauffer jusqu'à 2° que la normale ?

Ecrire 10 minutes d'appel à côté de 2°

Equilibre Bio Electrique

Comme tu le sais, le corps fonctionne avec des phénomènes électriques.

Dans un état normal le corps est dans un état d'équilibre.

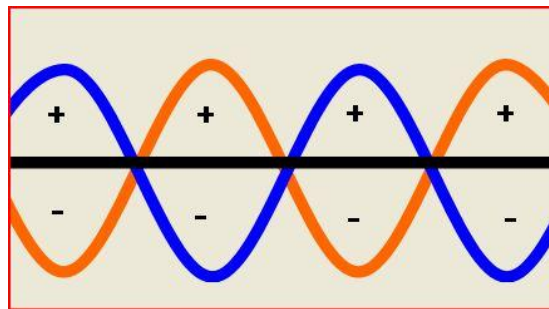
Quand on utilise un mobile, cela crée un déséquilibre électrique qui est net et mesurable et probablement pas génial pour la santé.

Compléter avec les lettres manquantes indiquées en rouge.

POINT #3

Solution	3
Jeter	
CEM	
180°	
PP =	

Schéma ONDE déphasée 180°



Jeter

Parmi tous les gens que vous connaissez qui ont un mobile... Combien seraient prêts à abandonner leur téléphone ?
Je comprends, pour moi c'est pareil !!! Je ne me vois pas vivre sans !!!

CEM

J'ai trouvé une autre solution !

Montrer le compensateur sur votre téléphone.

Vous connaissez ?

C'est tout simple : Vous collez ça sur ton téléphone et le compensateur réduit considérablement les risques.

180°

Le principe est celui du déphasage à 180°.

Le compensateur ne supprime pas l'onde du téléphone sinon la communication ne passerait pas.

Il crée une onde exactement opposée. En physique deux ondes opposées s'annulent.

Dessiner deux ondes selon le schéma suivant à côté de « CEM ».

C'est ce qui permet au corps de se protéger.

PP

Vu les risques et la simplicité de la solution, j'ai décidé d'appliquer le Principe de Précaution.

Ecrire Principe de Précaution à côté de « PP »

POINT #4

Logique: Si tu sais que...	4
Ri	
So	} Principe P
Ab	
→ Tu ...	

C'est simplement logique et naturel :

Si vous savez que vous courez un **Risque** : qui peut être grave pour ta santé

Si vous savez qu'il existe une **Solution** : simple et efficace

Et si cette solution est **Abordable** : le compensateur ne coûte que 25 € !!!

Moins cher que le prix moyen d'un forfait, moins cher que le prix moyen d'un accessoire !!!

Alors VOUS... Appliquez le principe de précaution et tu te protège !

Compléter avec les lettres manquantes indiquées en rouge.

POINT #5

Stratégie	5
F C	
Ni P NI C	
B-à-O	
V E	

Dans cette logique, il suffit que les gens soient sérieusement informés des risques et de la solution pour commander des compensateurs.

Il suffit de leur **Faire Connaitre** les compensateurs.

Pour se faire connaître et pour distribuer ses compensateurs, la société DBH ne fait **pas de Publicité** et n'emploie **pas de Commerciaux**.

La meilleure publicité est faite par des utilisateurs satisfaits des compensateurs par le biais du **Bouche-à-Oreilles**.

En recommandant les compensateurs à leur entourage, les clients de DBH faisaient bénévolement le travail de la pub et des commerciaux.

Ecrire BENEVOLE à côté de « Bào ».

L'idée géniale du concept DBH est de rémunérer le travail de Bouche-à-Oreilles des gens qui font connaître DBH et les compensateurs. Ce « Bouche-à-Oreilles » rémunéré est un métier reconnu et encouragé par l'état qui à même créé un statut spécial dès 1993. Ce statut permet à n'importe qui de démarrer son entreprise en partenariat avec un fournisseur comme DBH, sans avoir de formalité ou de charge à payer comme dans les entreprises traditionnelles.

Vous êtes considéré comme un indépendant par le droit du travail : donc pas de compte à rendre vous travaillez à votre rythme. Vous êtes considéré comme un salarié par la sécurité sociale et c'est DBH qui paie les charges sociales pour vous : vous êtes payé NET ! En plus de tout ça, vous bénéficiez d'un abattement fiscal de 51% sur ces revenus. C'est ce statut qui permet à des gens comme vous et moi de créer un second revenu « à leur compte » en plus de leur revenu principal. C'est grâce à ce statut que vous allez vous aussi pouvoir démarrer **Votre Entreprise** et gagner de l'argent avec DBH.

POINT #6

REM 1	6
10	
Liste	
55 / 3M	

En démarrant votre entreprise avec DBH, vous devenez **Distributeur Indépendant** Agréé de DBH. En tant que Distributeur DBH vous profitez du **Prix de Gros** = 15 € (même si vous commandez à l'unité)

Quand les gens à qui vous ferez connaître les compensateurs vous en commanderont, vous leur vendrez au prix public conseillé = 25 €
25 - 15 = 10 € de bénéfice pour chaque compensateur commandé.

Repensez maintenant à tous les gens que vous connaissez qui utilisent un téléphone mobile.
Recopier le nombre de la case #1.

Combien de fois voulez vous gagner 10 € ?

Au-delà de vos contacts, les gens connaissent des gens qui connaissent des gens...

Il y a plus de 55 millions de téléphones mobiles en France et plus de 3 milliards dans le monde !!!

Combien de fois voulez vous gagner 10 € ???

Bien sur, même si vous voulez vous transformer en « super commercial » vous ne vendrez pas des millions de compensateurs.

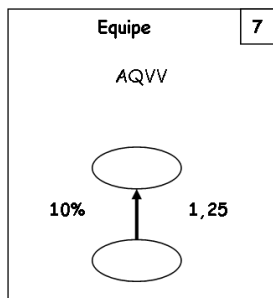
Ce qui fait le charme de ce métier c'est justement de ne pas avoir à vendre à des inconnus ou faire du porte à porte.

Il suffit juste de parler des risques et des compensateurs aux gens de notre entourage.

Mais le nombre de compensateur que vous vendrez de cette façon sera limité.

C'est pour ça que DBH vous propose une autre solution pour faire grandir votre entreprise et donc vos revenus : Travailler en équipe !!!

POINT #7



De la même façon que je suis en train de vous expliquer comment vous pouvez gagner de l'argent avec DBH... Vous pouvez expliquer à vos amis comment faire la même chose que vous et démarrer leur entreprise avec DBH.

Combien de gens connaissez vous qui ont envie ou besoin de gagner de l'argent en plus de leurs revenus actuels ?

Prenons un exemple : quel est le premier prénom qui vous vient à l'esprit quand on parle de la possibilité de gagner plus d'argent ?

Noter « VOUS » dans le cercle du bas et le prénom cité (exemple MARC) dans celui du dessus.

Votre ami Marc en démarrant son entreprise DBH dans votre équipe va avoir exactement les mêmes avantages que vous.

Il bénéficiera du même prix de gros et gagnera 10 € pour chaque compensateur commandé.

Mais parce que c'est vous qui avez présenté le concept DBH à Marc, vous devenez son parrain et il entre dans Votre équipe.

DBH vous versera **10% de Commission d'Equipe (soit 1,25 €)** sur chaque compensateur commandé par Marc.

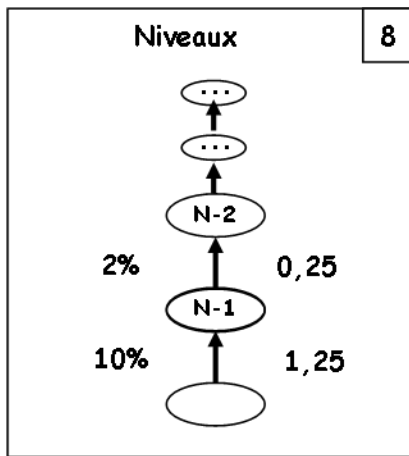
AQVV : Vous n'êtes pas limité dans le nombre de gens à qui vous pouvez expliquer comment gagner eux aussi des l'argent avec DBH.

Vous pouvez parrainer **Autant de personnes Que Vous Voulez.**

DBH vous paiera 10% de commission d'équipe sur TOUS les compensateurs commandés par TOUS les distributeurs de votre équipe.

Dessiner deux autres cercles de chaque côté de Marc et joutez ... Ect

POINT #8



Marc aura comme tous les gens que vous allez parrainer dans votre équipe exactement la même opportunité que vous.

Il pourra à son tour développer SON équipe et ceci créera un deuxième Niveau de développement pour VOTRE équipe.

Les amis de Marc pourront faire la même chose et créeront un Troisième niveau de développement pour votre équipe.

Et ainsi de suite !!!

DBH va vous payer des commissions d'équipe sur plusieurs niveaux de développement.

Quand vos distributeurs de votre deuxième niveau commanderont des compensateurs vous toucherez 2% soit 0,25 € à chaque fois...

POINT #9

REM 2 = C Eq	9
Niveau 8	
Niveau 7 = 2%	
Niveau 6 = 2%	
Niveau 5 = 2%	
Niveau 4 = 2%	
Niveau 3 = 2%	
Niveau 2 = 2%	
Niveau 1 = 10%	
VOUS = 10 €	

DBH va vous payer des commissions d'équipe pour votre travail de développement d'équipe et de formation sur 8 niveaux de votre équipe.

10% au premier niveau pour les distributeurs comme Marc que vous aurez directement parrainés.
2% sur tous les compensateurs commandés par tous les distributeurs des **niveaux 2 à 7**.

Au 8^{ème} Niveau, c'est ce que nous appelons « le Jackpot » !!!

Jackpot parce que c'est au 8^{ème} Niveau que DBH va vous payer les plus grosses commissions : 20% sur chaque compensateur !!!

Ecrire 20% à côté de « niveau 8 »

Jackpot aussi et surtout parce que ce qui fait la force du bouche-à-oreilles c'est son pouvoir de multiplication.

POINT #10

Exemple 2		10
N8	→ X 1 CEM (12,54€)	
N7	=	
N6		
N5	X 20%	
N4	=	
N3		
N2	Que feriez vous...	
N1		
VOUS		

Prenons un exemple tout simple.

Vous n'êtes pas limité dans le nombre de personnes que vous pouvez parrainer dans votre équipe...

Mais dans cet exemple imaginons que vous démarriez en parrainant seulement 2 personnes dans votre équipe.

Ecrire 2 à côté de « N1 ».

Vous apprenez et vous aidez vos deux amis à faire exactement la même chose.

Ils parrainent 2 personnes chacun et votre équipe grandit de 4 nouveaux distributeurs au niveau 2. **(Ecrire 4 à côté de « N2 »).**

Quand les 4 distributeurs de votre niveau 2 parrainent à leur tour 2 personnes chacun, votre équipe grandit de 8 au niveau 3.

Puis 16 au niveau 4, 32 au N5, 64 au N6, 128 au N7 et enfin 256 au N8 !!! **(Ecrire les nombres pour chaque niveau).**

256 personnes à votre 8^{ème} niveau juste parce que vous avez appris à seulement deux personnes comment faire la même chose que vous !!!

Bien sur cet exemple est parfaitement mathématique et la réalité sera très différente.

Aucun arbre dans la nature ne grandit de façon parfaitement symétrique et il en sera de même pour votre équipe.

Certains parraineront plus de 2 personnes, d'autres juste 2, d'autres ne feront rien.

Le but de cet exemple est juste de vous faire comprendre comment votre équipe peut se développer.

Vous comprenez pourquoi on appelle le niveau 8 le Jackpot !

Comptons ce que vous allez gagner si en moyenne chaque distributeur commande 1 compensateur par mois.

Avez-vous une calculatrice sur votre téléphone ?

Pouvez-vous calculer $256 \times 12,50$ (prix Hors Taxe des compensateurs) - **Notez 3 200 € à côté du signe « = »**

3200 € c'est le chiffre d'affaire des distributeurs de votre 8^{ème} niveau seulement.

Vous avez le droit à 20% de commission d'équipe sur ce chiffre. Pouvez-vous calculer $3\ 200 \times 20\%$ = **Notez 640 € à côté du signe « = »**.

640 € pour vous pour une moyenne de seulement UN compensateur commandé par distributeur et par mois.

Que feriez vous avec 640 € de plus par mois ?

POINT #11

Exemple 3		11
N8	→ X 1 CEM (12,54€)	
N7	=	
N6	=	
N5	X 20%	
N4	=	
N3	=	
N2	10% =	
N1	1% =	
VOUS		

Prenons un exemple plus ambitieux.

Dans cet exemple vous allez faire l'effort de parrainer seulement une personne de plus et aider vos filleuls à faire la même chose.

Je vous garantis que l'effort en vaut la peine.

Vous parrainez 3 personnes. **Ecrire 2 à côté de « N1 »**

Vous aidez ces trois personnes à parrainer à leur tour 3 personnes chacun. Votre équipe grandit de 9 personnes au Niveau 2.

Puis de 27 au N3, 81 au N4, 243 au N5, 729 au N6, 2187 au N7 et enfin 6 561 au Niveau 8. **Notez les nombres pour chaque niveau.**

La différence est énorme !!!

Si chacun fait juste l'effort de parrainer une personne de plus la différence est de plus de 6000 personnes à votre 8^{ème} niveau.

Gardons l'exemple minimaliste d'une moyenne de 1 seul compensateur commandé par distributeur dans le mois.

Pouvez vous reprendre votre calculatrice et calculer $6\ 561 \times 12,50$ - **Notez 82 012 € à côté du signe « = »**.

Sur ce chiffre d'affaire vous avez toujours droit à 20% de commission d'équipe.

Calculez $82\ 000 \times 20\%$ = **notez 16 400 € à côté du signe « = »**.

Comme je vous l'ai déjà dit cet exemple est purement mathématique.

Soyons démesurément réalistes et disons que vous avez 90% d'échec et seulement 10% de réussite.

10% de réussite seulement ça fait tout de même 1 640 € pour vous en plus de vos revenus actuels.

Que feriez vous avec 1 600 € de plus par mois ?

POINT #12

Exemple 5		12
N8	→ X 1 CEM (12,54€)	
N7	=	
N6	=	
N5	X 20%	
N4	=	
N3	=	
N2	10% =	
N1	1% =	
VOUS		

Prenons un dernier exemple.

C'est celui que m'a conseillé mon parrain et c'est sur ce plan de développement qu'il m'aide à travailler.

C'est aussi celui que j'enseigne aux personnes de mon équipe.

L'idée de cet exemple est de parrainer 5 Personnes SÉRIEUSES.

Pour nous une personne sérieuse c'est quelqu'un qui quel que soit son rythme...

Va travailler avec notre aide au développement de son affaire JUSQU'À ce qu'il ait parrainé à son tour 5 personnes sérieuses

Et qui va aider chacun de ces 5 à parrainer 5 personnes sérieuses qui vont s'engager sur ce plan et travailler de la même façon.

C'est la meilleure façon de rapprocher la réalité des mathématiques et je te jure que ça en vaut la peine.

Vous parrainez donc 5 personnes sérieuses et vous les aidez sérieusement JUSQU'À ce qu'ils aient parrainé 5 personnes sérieuses.

Vous aurez alors 25 personnes sur votre niveau 2. **Ecrire 25 à côté de « N2 »**

Vous travaillez ensuite avec vos 5 pour leur apprendre à aider ces 25 personnes à recopier la même méthode.

Votre équipe grandira de 125 personnes au niveau 3, 625 au N4, 3 125 au N5, 15 625 au N6, 78 125 au N7 et enfin 390 625 au Niveau 8.

Gardons toujours l'exemple minimaliste d'une moyenne de 1 seul compensateur commandé par distributeur dans le mois.
Pouvez vous reprendre votre calculatrice et calculer $390\,625 \times 12,50$ - **Notez 4 882 812 € à côté du signe « = ».**

Sur ce chiffre d'affaire vous avez toujours droit à 20% de commission d'équipe.

Calculez $4\,882\,812 \times 20\% = 976\,562$ €

Juste pour vos commissions d'équipe du mois sur le seul 8^{ème} niveau.

En ajoutant les commissions sur les 7 premiers niveaux ça dépasserait le MILLION d'euros. **Notez 1 000 000 € à côté du signe « = ».**

Soyons réaliste et encore une fois envisageons que les gens de votre équipe ne soient pas si sérieux et que vous ayez 90% d'échec.

10% de réussite c'est quand même 100 000 € de commissions d'équipe par mois !!! **Notez 100 000 € à côté du signe « = ».**

Soyons encore plus pessimistes et envisageons un taux d'échec de 99% !!!

Juste 1% de réussite en travaillant avec ce plan de développement ca fait tout de même 10 000 € de revenus par mois !!! **Notez 10 000 €**

Qu'est ce qui changerait dans votre vie avec juste 10 000 € en plus de vos revenus actuels ?

Vous comprenez pourquoi j'ai choisi ce plan de développement et que j'ai décidé de travailler avec des personnes sérieuses ?

POINT #13

DBH s'occupe de TOUT	13
POUVEZ pas faire = Invest - Log - Suivi... SAVEZ pas faire = Gestion - info - Outils VOULEZ pas faire = Papier - Compta - SAV	
VOTRE Travail Faire connaître CEM = C Faire connaître DBH = D Enseigner et aider ton équipe à faire idem	

Ce qui fait la force du concept DBH c'est sa simplicité : N'importe qui peut démarrer son entreprise avec DBH et réussir.

Beaucoup de gens ont rêvé un jour ou l'autre de démarrer leur entreprise.

Mais très peu le font et ça se comprend quand on réfléchit aux conditions qu'il faut réunir pour entreprendre.

Il faut une bonne idée au bon moment au bon endroit.

Il faut des compétences non seulement dans notre domaine d'activité mais aussi des compétences de gestion et de chef d'entreprise.

Il faut de l'argent pour assurer les investissements

Et enfin il faut du temps. Il est généralement impossible de créer son entreprise tout en gardant la sécurité des revenus de son job.

DBH vous enlève tous ces soucis et s'occupe pour vous de tout ce que vous ne :

- **POUVEZ pas faire** : les investissements, la logistique, les salariés ...
- **SAVEZ pas faire** : La gestion, le marketing, le suivi informatique du développement de votre entreprise
- **VOULEZ pas faire** : La paperasse, la comptabilité, le SAV...

Ce que vous avez à faire est simple et vous savez déjà le faire puisque vous le faites bénévolement depuis des années...

En recommandant de bouche-à-oreilles des films, des restaurants, des produits ou des boutiques qui vous plaisent...

Puisque DBH s'occupe de tout le reste vous pouvez vous concentrer sur les activités qui vous font gagner de l'argent :

- Faire connaître les risques liés aux mobiles et faire connaître les compensateurs = vous trouverez des **Clients**
- Expliquer le concept DBH et ce qui est possible professionnellement et financièrement avec DBH = vous parrainerez des **Distributeurs**
- **Enseigner et aider** votre équipe à faire exactement les mêmes choses simples.

POINT #14

Votre Entreprise	14
Concept clé en main Outils Formation = DBH + Upline Statut VDI Cessible & Transmissible	
INVESTISSEMENT =	

Vous allez tout simplement démarrer votre entreprise en partenariat avec DBH.

Pas besoin de chercher la bonne idée au bon endroit au bon moment...

Vous avez un **concept « clef en main »**, simple et efficace, sur un marché à forte demande et encore vierge.

Pas besoin de diplômes, d'expérience ou de compétences particulières...

DBH vous fournit tous **les outils** dont vous avez besoin pour développer votre entreprise depuis chez vous

Vous avez à votre disposition un site internet professionnel privé qui vous permet de suivre et de gérer en temps réel votre entreprise.

Même si le concept DBH et ce que vous avez à faire est très simple.

DBH sait que votre réussite sera plus facile et plus rapide si vous pouvez profiter de **formations** pour apprendre et appliquer les méthodes les plus efficaces. DBH vous fournit donc aussi toutes les formations en libre service.

Des documents sont disponibles à volonté sur le site, notamment un guide pas à pas pour construire votre affaire.

DBH met aussi à votre disposition des conférences de formation par téléphone et sur le WEB ainsi que des formations publiques.

Cependant la formation la plus importante est celle assurée sur le terrain par les parrains pour leurs filleuls.

Vous avez au moins 8 personnes qui sont directement intéressées à votre réussite et qui sont prêt à vous aider à avancer.

A l'école quand on copie on est puni... Avec DBH il vous suffit de copier pour être payé.

Le statut VDI dont nous avons parlé tout à l'heure à la case #5 vous permet de démarrer votre entreprise sans formalité et sans perdre la sécurité de vos revenus actuels. Il vous suffit d'avoir plus de 18 ans et un numéro de sécurité sociale.

Enfin, vous êtes propriétaire de votre fond de commerce.

Il est donc **cessible**, c'est-à-dire que vous pouvez le vendre. **Et transmissible**, vos héritiers profiteront de ce que vous aurez construit.

Créer son entreprise nécessite des **investissements**. (Locaux, matériel, employés, stocks...)

Ces investissements se chiffrent souvent en milliers ou même dizaines de milliers d'euros ou plus dans le cas de franchises.

Avec DBH, vous avez un concept proche de la franchise : concept clef en main, formation, soutien, outils...

Et vous avez en plus des avantages comparables à ceux d'un franchiseur : un intéressement au chiffre d'affaire de votre équipe.

Par contre, comme je vous l'avais promis, vos investissements restent plus que raisonnables : 8 € !!!

Nous vivons aujourd'hui dans une époque où de plus en plus de gens se plaignent de leur pouvoir d'achat, s'inquiètent pour leur retraites, pour leur avenir professionnel et financier et celui de leurs enfants...

Si on leur propose la possibilité de gagner de l'argent en plus, de créer une entreprise pour générer un second revenu et pourquoi pas de la développer pour avoir une vraie sécurité et liberté financière...

S'ils peuvent démarrer une activité simple, basée sur des méthodes faciles à apprendre et faciles à appliquer, sans aucun risque, avec tous les atouts pour réussir et un potentiel quasi illimité...

Alors ils s'intéressent et rejoignent les équipes DBH.

POINT #15

3 Choix	15	Après une explication du concept DBH les gens à qui nous avons expliqué ce qui était possible pour eux se classent en trois catégories.
1. Tout à gagner rien à perdre « JE FONCE ! » (2, 3 ou 5 ?)		1. <i>Ceux qui veulent changer des choses dans leur vie professionnelle et financière. Ils ont compris qu'il y avait tout à gagner et rien à perdre et décident de foncer et de rejoindre l'équipe.</i>
2. J'ai des questions		2. <i>Ceux qui ont un intérêt pour le concept mais qui ont des questions.</i>
3. Cette opportunité n'est pas pour moi. Ce n'est pas le bon moment. Je veux juste me protéger ou pas.		3. <i>Ceux qui ne sont pas intéressés par le concept, ou pour qui ce n'est pas le bon moment. Ils peuvent décider de simplement se protéger en devenant client ou pas.</i>

Tous ces choix sont respectables.

Notre métier consiste à informer et à trier les gens parmi ses trois catégories.

Qu'est ce qui vous a le plus intéressé dans le concept DBH ?

Dans quelle catégorie choisissez-vous de vous classer ?